

Objectif ventes !



EXPERT ACTIV
Performance Commerciale



LE RESEAU DES PROFESSIONNELS DU DÉVELOPPEMENT DE LA PERFORMANCE COMMERCIALE



QUI SOMMES-NOUS ?

Un réseau de cabinets indépendants avec une couverture nationale
Des consultants issus des fonctions commerciales, export, marketing et du management,
Des consultants de terrain, motivés, enthousiastes et rodés à l'immersion en entreprise
Une équipe formée aux méthodes Expert-Activ



NOS CLIENTS

Des chefs d'entreprise de PME-PMI
Des dirigeants, directeurs commerciaux, responsables de filiales de grands groupes



LA NATURE DE NOS MISSIONS

Nos missions sont ponctuelles ou échelonnées
Nous intervenons dans tous les domaines d'activités
Nous conseillons et mettons en œuvre



NOS OUTILS

Des outils adaptés à votre entreprise
Des méthodes Expert-Activ éprouvés
Des partenaires reconnus :



L'ORGANISATION & LE MANAGEMENT COMMERCIAL

 **MANAGEMENT ET ANIMATION DES FORCES DE VENTE**
Manager pour vendre plus et mieux

 **L'ANALYSE DE LA SITUATION**
Comprendre pour agir efficacement

 **L'ACCOMPAGNEMENT DU DIRIGEANT**
Tenir le cap

 **LA RELATION CLIENTS**
Partager et tracer l'information client

 **LA COMMUNICATION INTERNE**
Informier pour impliquer et motiver



LES VENTES ET LE MARKETING

L'ETUDE DU MARCHÉ

Connaitre précisément le marché et ses acteurs

MISE EN ŒUVRE DU PLAN D' ACTIONS COMMERCIALES

Piloter la mise en œuvre pour garantir le résultat

CIBLAGE CLIENTS ET PROSPECTION

Optimiser les actions de prospection

LANCEMENT DE PRODUITS

Commercialiser avec succès un nouveau produit

ELABORATION DES SUPPORTS DE VENTE ET DE COMMUNICATION

Apporter aux commerciaux les outils de vente pertinents

MONTAGE D' ACTIONS PROMOTIONNELLES

Accélérer les ventes d'un produit

MONTAGE D' ACTIONS DE FIDELISATION DES CLIENTS

Pérenniser le portefeuille clients

ACTIONS DE MARKETING DIRECT

Prospecter ou informer plus largement

DEVELOPPEMENT DES VENTES A L'EXPORT

Développer ou redynamiser ses ventes à l'export


FORMATION COMMERCIALE ET ACCOMPAGNEMENT DES VENDEURS

Donner des méthodes, accompagner sur le terrain



Avec vous
pour innover
et gagner


LES RELATIONS HUMAINES

 **ASSISTANCE AU RECRUTEMENT**
Choisir et intégrer de nouveaux collaborateurs

 **ETUDES DES PROFILS COMPORTEMENTAUX**
Optimiser la performance par l'amélioration des comportements : méthode Arc en Ciel 

 **EVALUATION DES COMPETENCES COMMERCIALES**
Valider les compétences en adéquation
avec les besoins de l'entreprise : méthode Tac 

 **SYNERGIE D'EQUIPE**
Mieux travailler ensemble pour être plus efficace

 **FORMATION**
Renforcer les compétences en fonction des besoins de l'entreprise



*Objectif ventes,
attitude et satisfaction clients !*



EXPERT ACTIV
Performance Commerciale

5 rue du Helder - 75009 Paris
contact@expert-activ.com

www.expert-activ.com