# Automatisation de portails et gestion de parkings

# **Eurosystèmes s'ouvre à l'avenir**

Créée en 1994 par Jean-François Rey, Eurosystèmes s'est vite imposée sur le marché régional de l'automatisation de portes et portails et la gestion d'accès. En cette fin d'année, la société s'ouvre à la gestion de parkings et propose son nouveau contrat de location aux collectivités comme aux syndics de copropriété... Elle continue également de développer son réseau «d'installateurs spécialisés de proximité», cette fois à l'échelle nationale.

Pour les particuliers comme pour les entreprises, confort d'utilisation et sécurité sont les «moteurs» de cette activité bien spécifique, l'automatisation des portes et portails. Avec quelque 2000 motorisations vendues par an, dont 80% en Alsace-Moselle, Eurosystèmes réalise 1.2 millions d'euros hors taxes de chiffre d'affaires. 2/3 de son activité sont liés aux sociétés qui commercialisent portes et portails, et lui sous-traitent la partie «automatisme». Eurosystèmes représente ainsi dans la région le 3e fabricant mondial, BFT, dont il installe les systèmes, motorisations, barrières automatiques, bornes escamotables... C'est par l'intermédiaire de son réseau d'Installateurs Spécialisés de Proximité qu'Eurosystèmes équipe les particuliers, entreprises et collectivités qui peuvent ainsi «moderniser» leur porte de garage existante ou encore leur portail d'entrée.

### Gestion de parkings : l'ouverture

Parallèlement à l'automatisation, la gestion des accès prend une place grandissante dans l'activité d'Eurosystèmes. Secteurs piétonniers, accès de sécurité réservés, zones à trafic limité, banques et bureaux de poste: les applications ne manquent pas et avec elles, de réelles opportunités de développement.

#### Jusqu'à 5 ans de garantie totale

Confiant dans la fiabilité de ses produits, Eurosystèmes propose aux particuliers une garantie totale, pièces, main d'oeuvre et déplacement, de 5 ans : une première en France! Cette «super garantie» est toutefois conditionnée par une visite d'entretien annuelle, au coût somme toute modique (85 euros).

Pour un usage intensif ou semi-intensif des installations, la garantie proposée est de trois ans, dans le cadre toujours d'un plan d'entretien annuel.

La gestion de parkings s'inscrit bien dans la droite ligne de ce secteur ; Eurosystèmes commence ainsi à proposer ce service aux collectivités locales, aux administrations et plus généralement aux gestionnaires de parkings privatifs. Jean-François Rey et son équipe cible ainsi les petites communes et les villes moyennes, en proposant un ensemble complet de prestations: étude de rentabilité, installation, maintenance, sans oublier deux possibilités de financement, l'achat ou la location.

#### **Location : des avantages «automatiques»**

Euroloc, c'est ainsi le nom du nouveau contrat de location proposé par Eurosystèmes. Qu'il s'agisse de contrôle d'accès par barrière automatique ou borne escamotable, ou de porte de parking pour immeuble collectif, le contrat de location présente de nombreux avantages : pas d'investissement ni de frais de maintenance ou de remplacement de pièces, contrôle régulier des systèmes de sécurité des personnes, dépannage rapide, remise à neuf et aux normes tous les 10 ans, loyer fixe mensuel...Toutes les installations bénéficient désormais d'une garantie totale de 3 ans pour un usage intensif ou semi-intensif, ou même de 5 ans pour les particuliers en usage résidentiel, une première en France (lire l'encadré).

## Un vrai réseau de proximité

Pour Jean-François Rey et son équipe, il est primordial «d'avoir toujours un cran d'avance en matière de service». Quand on propose de telles garanties sur les installations, il faut se donner les moyens d'intervenir le plus vite et le plus efficacement possible. D'où la création d'un «réseau d'installateurs spécialisés de proximité», initié dès 1998 dans le Bas-Rhin et en Moselle, et en constante progression depuis, à l'échelle nationale. Chaque «point technique» développe ainsi son activité dans un rayon maximum de 40 km. Ces installateurs «labellisés Eurosystèmes» bénéficient d'un soutien logistique, de formations techniques complètes et de tous les avantages d'une vraie «marque de service» reconnue et appréciée.

Depuis 2005, les points techniques essaiment en dehors du secteur Nord-Est, avec des antennes en région PACA, en Vendée, dans l'Aisne, puis en Haute-Loire et en Haute-Savoie. Deux nouvelles ouvertures sont prévues pour début 2008, ce qui portera le nombre d'installateurs à 12. Avec un potentiel de 150 à 200 points techniques et un rythme prévu de cinq à dix ouvertures par an, l'avenir semble très prometteur.









21, rue du Stade - 67870 BISCHOFFSHEIM Tél : 03 88 48 64 70 - Fax : 03 88 48 07 96 www.eurosystemes.fr info@eurosystemes.fr