



CREDITRELAX

Courtier Conseil des Entrepreneurs

Dossier de presse

2010

**CREDITRELAX,
1er courtier conseil spécialiste du financement d'entreprise**

Contact presse

**Catherine Toulemonde
06 14 08 03 12 / 01 45 24 07 46
ctoule@club-internet.fr**

www.creditrelax.com

CREDITRELAX a été en 2005 un des premiers courtiers à proposer aux entrepreneurs d'externaliser leur recherche de financement.

Avec CREDITRELAX, le chef d'entreprise qui recherche un crédit d'investissement à long terme se repose sur le savoir-faire et le réseau d'un spécialiste du prêt professionnel. Il peut ainsi consacrer toute son énergie à son projet d'entreprise.

Le credo de CREDITRELAX : trouver la banque la plus adaptée au projet et accompagner le dirigeant, du montage du dossier de financement à l'obtention de l'accord final.

Un courtier conseil qui défend ses clients auprès des banques

CREDITRELAX assiste l'entrepreneur dans sa recherche de prêt professionnel en le conseillant sur le montage du dossier, puis en sollicitant les banques pour trouver la solution de financement la plus compétitive.

CREDITRELAX intervient sur des projets de création, de reprise de société ou de croissance externe (fonds de commerce, parts sociales), et sur les financements immobiliers ou fonciers (terrains, bureaux, locaux commerciaux, entrepôts).

Dans un contexte économique particulièrement difficile, où l'on entend souvent évoquer la frilosité des banques, l'offre de service de CREDITRELAX est particulièrement pertinente. Son expertise et son réseau constituent des atouts décisifs pour obtenir un financement.

« Nous n'observons pas d'augmentation des refus s'agissant des dossiers que nous présentons aux banques, l'enjeu consiste à suffisamment bien connaître leurs spécificités et la stratégie de chacune d'entre elles pour présenter le bon dossier au bon organisme. Nous sommes plus que jamais dans une approche totalement sur-mesure » souligne Jean-Philippe Deltour, associé fondateur de CREDITRELAX.

Une offre globale

CREDITRELAX réalise le montage, le suivi et la négociation du dossier de financement jusqu'à l'obtention de l'accord final :

- **Analyse de faisabilité** du projet et montage du dossier de recherche de financement ;
- **Sélection des partenaires bancaires** les mieux adaptés au projet ;
- **Suivi permanent du dossier et information** en temps réel de son évolution ;
- **Négociation des conditions optimales d'un prêt professionnel** : montant, durée, taux, caution personnelle, garanties, assurances, frais de tenue de compte, commissions cartes bleues.

Les valeurs ajoutées de CREDITRELAX

Une expérience de plus de 5 ans et 225 millions € de financements négociés.

CREDITRELAX connaît bien tous les réseaux bancaires et sélectionne pour son client les partenaires les mieux adaptés au secteur d'activité et au type de projet. Son expertise lui permet de devancer les remarques et les demandes des banquiers et d'obtenir pour ses clients les meilleures conditions du marché.

Gagner du temps

En contact permanent avec les pôles professionnels des banques, CREDITRELAX transmet directement le projet au bon interlocuteur, générant ainsi un gain de temps significatif.

Lucie Leclerc (Salon de coiffure Lucie Saint-Clair de Toulouse) : « *CREDITRELAX nous a négocié le prêt en 2 semaines, alors que j'étais en poste à Paris et ne pouvais pas me permettre de me rendre à Toulouse pour défendre personnellement mon dossier. Nous n'avons eu qu'à aller faire les ouvertures de compte et signer les papiers d'assurance* ».

Préserver le temps et l'énergie de l'entrepreneur

En accompagnant le porteur du projet dans ses démarches, CREDITRELAX libère l'entrepreneur qui peut donc pleinement se consacrer à sa société.

Max Kabla (Magasins SYMPA) : « *Je fais systématiquement appel à CREDITRELAX pour mes besoins de financements, car je ne peux me permettre de passer du temps à expliquer mes activités aux banques. Ils ont également permis de présenter une vision synthétique de mes sociétés aux établissements financiers.* »

Réaliser une réelle économie

Expertise, qualité de ses relations avec les banques, effets volume, permettent à CREDITRELAX d'obtenir les conditions les plus intéressantes pour les porteurs de projets, qu'il s'agisse des taux, des garanties ou des services annexes.

Marc de Laubier (Atelier Alain Pras) : « *D'une part CREDITRELAX a négocié un financement plus important que ce qui m'était proposé par ma propre banque, d'autre part ils ont obtenu un taux inférieur de 0,70%. Je retiens surtout l'obtention du crédit en plein credit crunch, en un mois, qui plus en pleine trêve des confiseurs – ce qui n'était pas évident pour une enveloppe d'un million d'euros.* »

Les données clés

Fondation : Juillet 2005 (1^{er} exercice de 18 Mois)

Financements négociés depuis la création

2006 : 33 000 000 € négociés

2007 : 37 000 000 € négociés

2008 : 46 000 000 € négociés

2009 : 51 000 000 € négociés

2010 : 58 000 000 € négociés

La typologie de clients

CREDITRELAX s'adresse à tous les types d'entreprises (**franchises, artisans-commerçants, professions libérales, PME, TPE**) et est spécialisée en **financement d'investissements** (et n'intervient pas sur les financements court terme, comme le poste client ou les besoins en fonds de roulement).

Les partenaires

Expertise comptable : In Extenso (Filiale de Deloitte)

Institutionnel : Chambre de commerce de Paris à travers le dispositif « Passer le Relais »

Banques : Société Générale, BNP Paribas, Caisse d'Epargne, LCL, Banque Populaire, Crédit Mutuel, Crédit Agricole, CIC, Crédit Coopératif, HSBC

Liste des franchiseurs partenaires par secteur d'activité

Restauration rapide ou livraison :

KFC, Quick, La Boîte à Pizza, Class'croute, Vivre & Savourer, Planetalis

Restauration :

Groupe Flo (Hippopotamus, Tablapizza, Taverne de Maître Kanter), Restaurant La Boucherie.

Hôtellerie :

Hôtels Akena, Hôtels Balladins

Coiffure :

Groupe Dessange (Camille Albane, Frédéric Moréno), Jean-Claude Biguine

Services :

Midas

Textile :

Groupe Beaumanoir (Morgan, Cache Cache, Patrice Bréal, Bonobo, Scottage)

Enfants :

Royal Kids

Les associés - fondateurs

Jean-Philippe Deltour : Associé/Fondateur en charge de l'activité commerciale

Jean-Philippe Deltour, 37 ans, est diplômé de l'ESSEC et membre du collège des experts de la Fédération Française de la Franchise.

A l'issue de ses études, Jean-Philippe Deltour a rejoint le département financier du groupe Accor Asie Pacifique basé à Jakarta, Indonésie. De retour en France, il a pris la tête du projet « Euro » au sein du groupe hôtelier Alliance Hospitality contrôlé par Goldman Sachs. Enfin, c'est auprès de Brake France, 3ème opérateur du commerce de surgelés en gros, qu'il a pu parfaire ses connaissances en finance d'entreprise. Jean-Philippe Deltour est membre du Collège des Experts de la Fédération Française de la Franchise

Stéphane Kirsch : Associé/ Fondateur en charge de la production

Stéphane Kirsch, 35 ans, est diplômé de l'ESSEC.

Stéphane Kirsch spécialisé en comptabilité et contrôle de gestion, a débuté sa carrière au sein du groupe Renault au Portugal, où il occupa successivement des fonctions en contrôle de gestion et marketing. Suite à cette expérience, il intégra le cabinet de conseil en stratégie Mars & Co à Paris. Enfin, lui aussi a rejoint le groupe Brake France dans sa branche financière.

CREDITRELAX

Siège social, 2 rue de la Roquette

75011 PARIS

www.creditrelax.com