

Progressium devient la première organisation Structurée de conseil, développement et accompagnement de franchiseurs

L'année 2010-2011 représente une année charnière pour le cabinet Progressium. En un an, le cabinet s'est développé et structuré, devenant la première organisation d'expertise en franchise couvrant l'ensemble du développement en entreprise de la création à la cession.

Sept développeurs rejoignent le cabinet

Depuis septembre 2010, sept développeurs ont rejoint l'équipe Progressium. En passant de trois à dix membres, le pôle développement du cabinet est désormais capable de **couvrir l'ensemble du territoire National**. Plusieurs centaines de visites de locaux et de rencontres de candidats ont ainsi pu être prises en charge par le cabinet.



Une trentaine d'enseignes accompagnées

Depuis septembre 2010, **une vingtaine d'enseignes** ont été suivies par le pôle conseil du cabinet Progressium, et **dix-huit par le pôle développement -celles-ci cumulant au total près de 1200 franchisés**. Au delà de la quantité, Progressium met un point d'honneur à proposer et adapter ses services à tous types de profils : de la jeune pousse en phase de lancement (Au Fût et à mesure, Thai in Box...) à l'enseigne en phase de développement international (Mexx, Jean-Claude Biguine...)

ZOOM SUR...

Au Fût et à mesure

Depuis septembre 2010 :
582 candidatures traitées
45 candidats rencontrés
93 locaux visités
5 contrats de réservation signés

Dès septembre, Progressium diversifie son accompagnement

Pour la rentrée de septembre, Progressium prévoit d'enrichir son offre de services aux franchiseurs. Des thématiques d'animation et de formation seront développées, avec entre autres le **lancement d'une offre de formation** centrée sur le développement, la gestion d'un point de vente et l'animation du réseau.

A propos de Progressium

Progressium accompagne les entreprises qui ont fait le choix de développer un réseau de points de vente, en succursale, franchise, concession ou autre forme de distribution.

Le cabinet Progressium s'appuie sur une équipe de trois consultants experts en franchise, sept développeurs opérationnels répartis sur toute la France et un réseau de partenaires spécialisés et complémentaires : Gouache Avocats, Territoires & Marketing et 40° sur la banquise. Cette organisation permet de proposer **une offre globale et pluridisciplinaire.**



L'équipe Progressium Développement



Jean-Paul Zeitline, Fondateur

Après une première expérience internationale dans l'industrie pétrolière, il rejoint le monde de la Franchise en 1990. Il est successivement **Franchiseur - Directeur Financier d'un réseau de 300 points de vente**, puis multi Franchisé (19 agences) et enfin **Consultant en Franchise depuis 2004**. Il a participé à la création et au lancement de plus d'une trentaine de réseaux dans tous les secteurs du commerce et des services.



Emmanuel Jury, Directeur associé

Au sein d'une grande enseigne nationale d'optique pendant 10 ans, Emmanuel a été successivement **développeur, directeur du développement puis directeur Animation et développement**. Il a ainsi participé activement au déploiement national de l'enseigne passant de 190 à 750 points de vente...