



Votre opportunité d'atteindre l'indépendance professionnelle et la liberté économique

Le choix de toute une vie

Madame, Monsieur,

Bienvenu dans l'univers de Trimage. Nous sommes très heureux de pouvoir vous transmettre les informations ci-jointes, maintenant que vous considérez la possibilité de commencer votre propre négoce depuis votre maison. Une centaine de personnes ont déjà suivi ce même chemin et se sont rendues compte du fait que Trimage est la réponse à ce qu'ils recherchent. Nous espérons que d'ici très peu de temps vous ferez vous-même partie de notre famille de licenciés.

Que pensez-vous du fait que nous sommes une entreprise financièrement et structurellement solide, avec deux succursales à Madrid et à New York? Que pensez-vous du fait de pouvoir constamment profiter d'un service après-vente performant offert par le département de service au client le plus efficace que vous ayez jamais eu? D'un marché infini qui désire et demande nos produits, pas seulement une fois... sinon de manière ferme et répétitive ?

Rappelez-vous, vous n'êtes pas en train d'acheter une licence ni une concession de distribution qui va plus vous gêner qu'autre chose. Votre négoce vous appartient. En réalité, l'investissement que vous faites est pour vous et non pour nous. Nous sommes seulement un outil pour atteindre le succès. Notre inégalable équipe et la formation que nous vous offrons vous aideront à mettre en marche et à développer votre négoce fructueux et gratifiant en moins de temps que vous ne l'imaginez.

La vraie question que vous devez vous poser est : "qu'est-ce que je veux réellement ?" Possédez-vous le nécessaire pour atteindre le succès dans votre négoce ? Nos licenciés viennent de tous les horizons : étudiants, universitaires, professeurs, constructeurs, comptables, médecins, employés de bureau et de magasin... En réalité, la personne qui souhaite atteindre le succès, quel que soit sa condition et son mode de vie, peut l'obtenir avec Trimage. Mais vous êtes le seul à pouvoir définir votre objectif de réussite. Vous êtes le seul à pouvoir garantir vos investissements au moyen de vos propres efforts. Nous sommes toujours près de vous pour vous aider.

Commencez dès maintenant à temps plein ou à temps partiel, nous sommes toujours là pour vous aider. C'est la meilleure opportunité de s'ouvrir un chemin vers le succès, un négoce avec des clients assidus qui ont besoin de vos services, un négoce rentable qui peut répondre à vos attentes en relation avec vos objectifs et l'argent.

Investissez en vous et en votre futur. Si vous êtes prêt à commencer dès maintenant, vous pourrez profiter « d'offres spectaculaires » additionnelles qui vous feront économiser des milliers de Francs : votre récompense pour vous être décidé à temps. Nous nous occupons du reste et nous vous aiderons à transformer vos rêves et vos objectifs en réalité. **Nous sommes prêts à vous aider.** Maintenant, tout ce qu'il manque c'est ... VOUS !

Chez Trimage, nous nous efforçons de nous maintenir à l'avant garde de l'offre industrielle, ce qui nous permet de nous maintenir au plus haut du secteur de la Photo-Sculpture.

Nous offrons des programmes d'aide complète à nos licenciés allant des conseils techniques et commerciaux, cours de formation jusqu'au service de recherche de nouveaux produits.

Si vous êtes réellement intéressé... prêt à vous engager... si vous en avez vraiment envie... ceci peut bien être l'authentique affaire que vous recherchez. Nous pensons que nous offrons une des meilleures opportunités pour réaliser vos rêves, vos objectifs et vos aspirations. Il faut seulement que vous vous investissiez pleinement. Nous avons déjà fait la moitié du travail ; l'autre moitié, c'est à vous de la fournir. Êtes-vous prêt ?



Commençons !

Voici les avantages que vous obtiendrez si vous devenez concessionnaire de Trimage et vous vous installez à votre compte...

- **C'est bon marché.** Normalement, les frais d'établissement pour tout autre type de commerce sont beaucoup plus élevés. Grâce au programme de Trimage, vous pouvez faire démarrer cette nouvelle affaire pour 9000€ tout au plus, et vous obtiendrez rapidement des bénéfices.
- **Vous récupérez rapidement l'argent investi.** Dans la plupart des commerces, il n'est pas possible de récupérer rapidement les frais d'établissement du propriétaire [il faut attendre en moyenne de 3 à 10 ans]. Les Licenciés de Trimage récupèrent leur investissement très rapidement, parfois après quelques mois seulement.
- **Les frais généraux sont très bas.** N'importe quelle autre affaire implique des coûts généraux mensuels très élevés, portant sur les remises à neuf des locaux, les loyers, les employés et leur feuilles de paie, les factures des services publics... En outre, pour survivre, toute affaire doit produire une grande quantité de capital circulant. Les établissements de Trimage suppriment l'obligation de supporter des frais généraux élevés et des grandes quantités de capital circulant.
- **Les revenus et la marge bénéficiaire potentiels sont énormes.** N'oubliez pas que les produits et les services que vous allez offrir impliquent une marge bénéficiaire considérable [normalement 600%], et qu'une grande partie de ces produits font l'objet d'achats « d'impulsion ».
- **L'assistance fournie par notre Siège Social est excellente.** Une équipe complètement engagée, formée par des professionnels experts et parfaitement qualifiés, prête son soutien à tous les Licenciés de Trimage depuis notre Siège Social. Nous sommes conscients que notre expansion dépend directement de votre succès. Voilà pourquoi il est tout naturel que Trimage fasse tout son possible pour l'assurer.
- **Les marchés sont très nombreux.** Pour la plupart des licences, il n'y a qu'un moyen de faire de l'argent, et tout se réduit à un seul secteur. Bien au contraire, avec Trimage vos options sont pratiquement infinies. Vous pouvez vendre dans beaucoup de secteurs différents en obtenant une rentabilité élevée: publicité par le biais d'articles spéciaux, cadeaux et souvenirs, fêtes de noces, baptêmes et premières communions, collectes de fonds, animaux de compagnie, équipes sportives, monuments, congrès et conventions, personnages populaires, fêtes patronales communales et régionales... et bien sûr dans les magasins photo.
- **Les risques sont bas, les chances de succès élevées.** Après avoir éliminé les principaux risques d'échec des « start-up » ordinaires, dont, par exemple, le besoin de conserver des inventaires considérables, Trimage vous offre une activité commerciale à bas risque dont les chances de succès sont élevées.
- **Vous bénéficiez d'avantages fiscaux.** Vous êtes le propriétaire de votre affaire, et vous bénéficiez donc d'avantages fiscaux réservés normalement à des entreprises plus grandes.
- **Vous êtes votre propre chef.** Comme c'est vous qui êtes votre propre chef, c'est vous qui donnez les ordres, c'est vous qui fixez la journée de travail, et c'est vous qui obtenez les bénéfices! Avec Trimage, c'est vous qui décidez comment vous voulez vivre votre vie. Vous avez des horaires flexibles, sans la rigidité des horaires des licences qui nécessitent un local commercial.



3

- **La famille et la maison.** Tout comme les autres Licenciés, vous pouvez mettre en marche votre affaire depuis votre maison. Votre famille peut y participer également. En plus, vous pourrez passer plus de temps avec ceux qui vous sont chers, et faire tous les jours ce que vous avez toujours rêvé de faire. *Avec Trimage, non seulement vous avez une affaire, vous pouvez profiter de la vie !*
- **Vos chances d'avoir du succès sont illimitées !** Avec Trimage, les probabilités d'avoir du succès et d'obtenir des bénéfices élevés sont pratiquement illimitées. Et ces probabilités augmenteront grâce à votre créativité, votre motivation et votre imagination !

Et voici les raisons de considérer la mise en marche d'une affaire à domicile.

"Si vous travaillez pour quelqu'un d'autre, vous n'obtiendrez jamais l'indépendance économique !" - Malcolm Forbes.

"... normalement les gens qui jouissent d'une sécurité économique totale ne travaillent pas dans une entreprise- Ils en sont les propriétaires !" - Financial Freedom Report.

"... les chances de prospérer dans votre propre commerce augmentent radicalement quand il s'agit d'une affaire à domicile... les revenus du ménage qui possède une affaire à domicile doublent pratiquement le salaire d'un employé moyen... 20% des ménages ayant une activité à domicile gagnent plus de 75.000 dollars par an..." - Success Magazine.

"J'ai travaillé avec plusieurs des hommes et des femmes les plus prospères des Etats-Unis, et la plupart ont commencé leur carrière avec un commerce à domicile. C'est un des moyens les plus sûrs et les plus rapides d'obtenir son indépendance économique et d'atteindre le contrôle absolu de son avenir "- Brian Tracy [auteur et motivateur réputé], extrait d'un entretien publié dans le Home Business News.

"... des 10.000 Américains qui sont devenus millionnaires au cours des douze derniers mois, 89% sont Propriétaires d'une Petite Entreprise." – Bureau Général de la Comptabilité des Etats-Unis.

"... les enquêtes prouvent que près de 50% de toutes les affaires à domicile sont à temps partiel. Mais une grande partie de ces affaires servent de tremplin pour des activités à temps plein". - Home Business News."

Indépendance économique ?

"Les employés salariés n'ont presque aucune chance. Pour l'employé américain, l'option de s'établir à son compte et de mettre en place une affaire à domicile représente le dernier bastion de la liberté et de l'opportunité. Ceux qui ont décidé de maximiser leurs bénéfices n'auront plus à subir les conséquences d'un licenciement ". - USA Today



Que faut-il chercher dans une nouvelle affaire ?

1. Trouver une affaire où il n'est pas nécessaire d'avoir des charges supplémentaires en stocks.

Cette caractéristique est un des aspects les plus *importants* de notre affaire, notamment en ce qui concerne la publicité par le biais des articles. Quand un de vos clients vous demande un produit spécialisé, la commande se fait normalement sur catalogue ou sur échantillon, et pas sur les stocks que vous avez achetés. Les frais que vous devrez supporter en matière de catalogues et d'échantillons sont presque nuls, voire inexistantes. Il est fréquent de facturer une caution de 50% au moment où se fait la commande. C'est un produit fait sur mesure, et cette caution couvrira toutes vos dépenses, frais d'inventaire compris. Vous touchez la différence au moment de la livraison. Ceci veut dire que vous pouvez développer votre affaire en utilisant l'«argent d'autrui», car vous obtenez 100% de ce que vous pensiez obtenir grâce à cette commande, sans devoir déboursier un seul sou en matière d'inventaire. Cette affaire est extraordinaire ! Grâce à cette particularité, vous obtenez vos bénéfices sans prendre aucun risque.

2. Trouver une affaire où il est possible de travailler à temps partiel, ou travailler uniquement quand on en a vraiment envie.

La plupart des concessionnaires de Trimage mettent en marche leurs affaires à domicile à temps partiel. La plupart de nos concessionnaires obtiennent systématiquement des « revenus de temps plein », mais en réalité ils travaillent à temps partiel. Quand vous vous trouverez dans cette situation, il sera peut-être temps de vous demander s'il ne vaut pas la peine de « licencier votre chef » et de mettre en place votre propre commerce à temps plein. Même si au début vous ne pouvez y consacrer que 3 ou 4 heures par semaine, vous vous rendrez compte que vous avez commencé votre voyage vers l'indépendance économique.

3. Trouver une affaire qui soit énormément attrayante pour les entreprises et les particuliers.

Vous n'avez qu'à vous poser les questions suivantes :

Combien de personnes font des photos chaque année?

Combien de personnes achètent des cadeaux?

Combien d'entreprises offrent des cadeaux à leur clients/ employés?

Combien d'événements attirent des foules près de chez vous?

Combien de personnes achètent des souvenirs ?

Combien de commerces offrent des produits à prix réduit ou des promotions ?

4. Trouvez une affaire qui incorpore des produits fortement attractifs.

Nous offrons un produit qui peut adopter beaucoup de formes différentes, et nous savons que les clients le rachètent de manière continue. Nos produits attirent l'attention du client. La plupart des commerces, en raison de leurs caractéristiques, se limitent au domaine fixé par leurs marchés, ce qui laisse au propriétaire peu d'options quant à l'obtention de bénéfices. Pour les concessionnaires de Trimage, la situation est exactement l'inverse. Ils font des bénéfices dans tous les secteurs commerciaux, grâce à la variété de produits qu'ils offrent et au nombre élevé de marchés existants. Vous avez beaucoup de marchés à votre disposition : produits publicitaires, cadeaux et souvenirs, collectes de fonds, cadeaux d'entreprise, événements spéciaux, baptêmes, anniversaires, Premières Communions, fêtes de noces, réunions de famille, voyages, équipes et événements sportifs, monuments, personnages populaires, secteur du tourisme... Il y a beaucoup de marchés car la variété de produits est énorme, et ceci implique que vous aurez un choix extraordinaire d'opportunités si vous devenez concessionnaire de Trimage.



5. Trouver une affaire qui fournisse des revenus résiduels.

Les affaires continues représentent l'élément principal de notre programme. Selon les clients, vos produits pourront être vendus par les clients eux-mêmes, ou bien ceux-ci les offriront comme cadeau. Vous recevrez tout naturellement de nouvelles commandes de vos anciens clients, et votre chiffre d'affaire augmentera constamment. Chaque nouveau client que vous obtiendrez peut produire une grande quantité de demandes chaque année. Si vous parvenez à obtenir des revenus dont vous pourrez dépendre, votre indépendance économique et la sécurité que vous recherchez dans votre travail seront renforcées.

6. Trouver une affaire impliquant peu de frais généraux.

Vu qu'il s'agit essentiellement d'un travail à domicile, vous ne devrez pas supporter de loyers excessifs, de salaires, de charges sociales, ni les autres types de frais qui découlent normalement de la propriété d'un commerce. N'oubliez pas que vous empocherez tout ce que vous ne dépenserez pas en matière de frais généraux!

7. Trouver une affaire où il n'y a pas de frais d'extension, ou ceux-ci sont minimaux.

Le Système des Photo-Sculptures de Trimage dispose de tout le matériel dont vous aurez besoin. Vous n'aurez pas l'obligation d'acheter du matériel additionnel si vous souhaitez élargir vos activités. Tout ce que vous devez faire, c'est obtenir de nouveaux clients. Vous n'avez qu'une chose à investir dans ce type d'extension : votre temps.

8. Trouvez une affaire à l'épreuve de récessions.

A. Produits Publicitaires : pendant les époques de récession, les commerces cherchent des manières plus efficaces de faire de la publicité pour leurs produits.

B. Cadeaux et Souvenirs : les gens continuent d'acheter des cadeaux et des souvenirs, même pendant les époques de récession. Vu la quantité énorme de produits que vous avez à votre disposition, vous serez capable de continuer à faire des bénéfices dans ce secteur d'activité si lucratif, sans avoir à vous soucier de l'état de l'économie.

C. Collectes de fonds: Il est indéniable que les organisations à but non lucratif rassemblent plus de fonds lorsque l'économie passe par des périodes de crise. Grâce à votre habileté propice à offrir des produits spécialement conçus pour ces organisations, les collectes de fonds peuvent s'avérer spécialement productives.

9. Trouver une affaire adaptée à votre économie.

Par rapport au prix des autres commerces sur lesquels vous aurez pu vous renseigner, celui de notre programme est considérablement inférieur. Pour moins de ce que vous coûterait une voiture d'occasion, vous pouvez devenir le propriétaire d'une affaire structurée sur la base de ses bénéfices extraordinaires et de la quantité énorme de marchés disponibles.



10. Trouver une affaire qui offre l'occasion d'obtenir des revenus le plus tôt possible

Une grande partie de nos concessionnaires commencent à fonctionner avant même de recevoir leur matériel. Il est possible de commencer à travailler presque immédiatement. Nous vous encourageons à tirer le meilleur parti de notre service marketing dès votre mise en marche. Notre programme a été conçu pour vous aider à obtenir des clients, et pour maximiser votre potentiel de croissance.

11. Trouver une affaire qui vous permette de récupérer rapidement les frais d'établissement.

Etant donné le nombre de produits que nous offrons dans leurs différentes formes et caractéristiques, les énormes marges bénéficiaires (normalement 600%), et la grande variété d'options de marketing que vous pouvez choisir (publicité par le biais d'articles spécialisés, collectes de fonds, cadeaux et souvenirs, point de vente au détail ou en gros, etc.), vous pourrez récupérer vos frais d'établissement très rapidement. La rentabilité des capitaux investis que vous pouvez obtenir dépend d'où et de comment vous ferez démarrer votre affaire, et de vos activités spécifiques. De notre côté, nous vous offrirons notre soutien à tout moment, par l'intermédiaire de notre service technique et du marketing. Toute notre assistance a été conçue pour que vous puissiez vous installer à votre compte et faire des bénéfices le plus tôt possible. Nous serons aussi ravis que vous quand vous réussirez à récupérer votre investissement et vous obtiendrez vos premiers bénéfices.

Ce que disent les concessionnaires de TRIMAGE

“Les frais étaient un facteur décisif quand nous avons commencé à chercher un commerce il y a deux ans. Avec Trimage, le coût était de 2.000.000 de Pesetas, et nous étions enthousiasmés. Il s'ajustait à notre budget, et nous a aidés à réaliser tous nos rêves.”

“N'importe qui est un client potentiel!”

“Cette affaire survivra aux récessions et sera très prospère pendant les périodes de prospérité économique.”

“Les seuls frais généraux que j'ai dû supporter sont les coûts de l'achat de la concession.”

“Voici ce que je veux dire aux gens: Si vous continuez de faire ce que vous avez fait jusqu'à présent, on continuera de vous donner ce que vous avez reçu jusqu'à présent. Faites quelque chose de différent. C'est le moment idéal, et l'occasion qui se présente pour le faire est parfaite.”

“ Cette affaire est fantastique. J'ai atteint le point où j'ai plus de travail que de temps!

“Avec Trimage, le “Rêve Américain” est beaucoup plus facile à réaliser. Maintenant je suis installé à mon compte, chez moi, avec l'horaire que je décide, et c'est moi qui planifie mon temps... Tout ceci me motive et m'enthousiasme.”

“Ma concession de Trimage installée à domicile a représenté pour moi un moyen d'atteindre l'indépendance économique, à mon compte, sans avoir besoin d'aide de personne”.

“Cette affaire offre beaucoup plus que la possibilité de bien vivre. J'ai des soucis familiaux, des enfants que je dois aller chercher à l'arrêt de l'autobus, et un père dans une résidence qui a besoin de beaucoup d'affection. La routine de l'horaire de bureau de 8 à 6 que j'avais avant ne peut plus répondre à ces facteurs actuels de mon style de vie. Par contre, cette affaire peut s'y ajuster; elle est vraiment en harmonie avec mon style de vie.”



“J’ai cette concession, j’ai des revenus, et je vois toujours ma famille. Je peux emmener ma fille à l’école, et faire des photo-sculptures plus tard ; ou je peux faire le dîner et faire les sculptures après ...”

“Je suis impressionné par la capacité de Trimage de communiquer par le biais de son réseau et de me fournir l’accès aux entreprises dont j’ai besoin et aux produits qui m’intéressent.”

“Avec une concession de Trimage installée à domicile, la quantité et la qualité du temps dont on dispose est considérable. Cette affaire permet de passer du temps avec sa famille. Mon mari envisage déjà de s’y consacrer à temps plein, et d’abandonner son travail. Avec Trimage il peut avoir un job et continuer de profiter de la vie.”

Méthodes de Marketing

VOS MARCHÉS

Le nombre de marchés potentiels que vous avez à votre disposition avec Trimage est presque illimité. C’est votre imagination qui fixe les limites. Il ne faut qu’un coup d’œil rapide au monde où nous vivons aujourd’hui pour s’apercevoir qu’il y a des photos partout. Cette circonstance, et le fait que l’équipement nécessaire est très facile à comprendre et à utiliser, révèlent qu’il existe beaucoup plus d’opportunités que l’on puisse imaginer.

Les concessionnaires de Trimage qu’il y a dans le monde entier construisent leurs affaires de manières très différentes, et vous pouvez faire comme eux. Lorsque vous aurez observé le grand nombre de marchés possibles, la facilité avec laquelle vous mettrez en marche votre équipement, et les bonnes dispositions de vos clients pour vous permettre d’élargir votre activité, vous voudrez vous mettre à travailler avec nous immédiatement.

Publicité par des Articles Spécialisés :

Il s’agit de produits présentant des caractéristiques très différentes dont les entreprises se servent pour promouvoir leurs activités, normalement sous forme de cadeau. Ce secteur à lui tout seul représente chaque année plus de cent milliards de pesetas. Vos marchés objectifs sont, évidemment, les petites entreprises qui préfèrent commander leurs produits en petites quantités. Grâce à votre position exceptionnelle dans ce secteur, vous pouvez obtenir des clients de ce type de manière relativement facile. Ces clients sont très rentables. La Publicité par des Articles Spécialisés peut vous fournir un chiffre croissant de commandes continues, parce que *tous les clients que vous obtiendrez sont des clients que vous maintiendrez*. Il n’y a pas de limites quand il s’agit de produire des articles que les entreprises peuvent utiliser pour promouvoir leurs activités.

Cadeaux et Souvenirs:

Vous pouvez aussi développer une position de marché très lucrative en faisant vendre vos produits dans des boutiques et des points de vente au détail. Vous avez la possibilité d’offrir des cadeaux et des souvenirs uniques et inoubliables, et la gamme des prix de vente de vos produits est très large. Vous pouvez vendre à vos clients en vous basant sur un système d’envois spécifiques ou en vendant en gros. En tout état de cause, vos marges bénéficiaires continueront d’être excellentes, et votre base de clients augmentera en proportion des efforts que vous ferez dans ce secteur.



Collectes de Fonds :

Il existe dans tout le pays des dizaines de milliers d'organisations qui ont besoin de rassembler des fonds pour financer leurs projets. Vos produits peuvent être fabriqués à la mesure de ces organisations. Les bénéfices qui peuvent être obtenus, par vous-même et par les organisations qui collectent des fonds, sont tout simplement extraordinaires. Même si vous vivez dans une petite ville, il y a des églises, des écoles et des organisations non gouvernementales qui ont besoin de votre aide. Vous ne manquerez pas d'opportunités concernant les campagnes de collectes de fonds, et si vous parvenez à vous faire une bonne réputation quand il s'agit de rassembler des fonds, vous aurez l'occasion de profiter très vite de toutes ces opportunités.

Primes et Cadeaux d'Entreprise :

Les sociétés et les entreprises dépensent tous les ans des milliards de pesetas en cadeaux pour leurs employés. Votre produit est très attractif, et vous pouvez donc tirer profit facilement de ce secteur lucratif. Ces clients deviendront une partie stable de votre chiffre d'affaires.

Promotions lors d'ÉVÉNEMENTS Spéciaux :

Des événements et des manifestations spécifiques se déroulent habituellement dans toutes les régions du pays. Si vous parvenez à percer dans ce secteur, vos bénéfices ne pourront qu'augmenter. Comme on l'a déjà indiqué ci-dessus, le fait que vous disposiez d'un produit très attractif vous permettra de le vendre lors de ces événements spéciaux. Contactez la Chambre de Commerce pour vous renseigner au sujet de tous les événements qui vont avoir lieu dans votre région. Ensuite, parlez après avec les responsables, expliquez-leur ce que vous pouvez leur offrir... et lancez avec succès un nouveau secteur d'activité pour vos affaires.

RÉSUMÉ :

La Photo-Sculpture faite à partir d'une photo normale vous offre beaucoup plus d'opportunités de marketing que vous ne l'imaginez. Nous avons décidé de ne pas en inclure davantage dans ce résumé, car nous sommes convaincus que vous serez capable de concevoir des manières de promouvoir votre activité qui n'ont pas encore été exploitées. Nos concessionnaires nous parlent constamment de leurs nombreuses promotions, et nous vous transmettrons régulièrement leurs suggestions et leurs anecdotes par le biais de nos communications internes.

CINQ RAISONS POUR LESQUELLES VOS CLIENTS VOUDRONT ACHETER VOS PRODUITS !

1. Le champ de votre activité est local.

Presque tout le monde, quand c'est possible, préfère acheter aux commerces locaux.

2. C'est vous qui en êtes le propriétaire.

Encore une fois, presque tout le monde préfère s'adresser directement au propriétaire du commerce, plutôt qu'à un représentant ou à un employé.



3. Vous offrez des produits qu'ils veulent déjà et dont le besoin est déjà créé

Vous disposez d'un produit très attractif qui peut adopter de nombreuses formes et couleurs différentes, et que vous pouvez offrir comme cadeau, souvenir, à des fins publicitaires, etc. Vous avez quelque chose pour n'importe quel indépendants, commerce, organisation, entreprise ou particulier.

4. Vous n'avez pas de concurrents.

Vous êtes le seul commerçant à offrir ce type de produit.

5. Vous pouvez assurer la livraison dans un délai de moins d'une semaine

Voici un des grands avantages de cette affaire. Dans ce secteur, la plupart des délais de livraison vont de six à dix semaines. Normalement, nos fournisseurs vous enverront les produits dans un délai de jours, pas de semaines, ce qui vous permettra de disposer du temps nécessaire pour livrer vos commandes sans faire attendre excessivement vos clients. La livraison rapide et un service de qualité sont deux des piliers sur lesquels vous pourrez bâtir votre activité.

Faites partie de la révolution dès aujourd'hui !

“Nous vivons une révolution depuis 1990 : il existe une nouvelle manière de gagner sa vie et de la vivre aisément. Les commerces à domicile sont en pleine croissance. En raison de la vague de licenciements qui est en train de ravager les grandes sociétés américaines et qui préoccupe de plus en plus les citoyens, les gens commencent à obtenir leurs revenus en réalisant des activités à domicile à temps plein ou à temps partiel. Et, pour beaucoup de ménages, les activités commerciales faites à domicile produisent des revenus bien plus intéressants que le travail de bureau typique de 9 à 7.

Rapport de Home Business News

“A mon avis, un commerce à domicile est une opportunité donnée à chacun de récupérer son indépendance. Au lieu de faire en sorte que les grandes sociétés continuent de s'enrichir, c'est nous qui pouvons nous enrichir en faisant les mêmes efforts.”

Dr. Ben Roach, auteur et Docteur en Direction d'Entreprises



*Ne laissez pas passer un seul jour de plus...
Ni une année de plus ...
Empêchez que les douze mois prochains soient une copie
des douze mois précédents !*

Mettez en marche dès aujourd'hui votre affaire à domicile..

*Rien ne vous donnera autant de satisfaction que de savoir que vous avez repris le
contrôle de votre futur !*

Commencez ... tout de suite !

Contactez Nous.

Damien BERNARD

Directeur Expansion Internationale

Paseo de la Castellana 188, 14A

28046 Madrid

TEL: +33 (0)8 70 406 500 (coût d'un appel local)

info@trimage3d.com

www.trimage3d.com

