



**REPAR ECO**

**LES PROS DU SELF AUTO**

**DOSSIER DE FRANCHISE**  
**REPAR ECO**

**[www.repareco.fr](http://www.repareco.fr)**

# 1 | ÊTRE ENTREPRENEUR

## REPARECO, POURQUOI PAS VOUS ?

Vous rêvez d'entreprendre, de devenir votre propre patron ?  
Vous avez le sens du commerce et de l'expérience dans la réparation automobile ?  
Vous souhaitez animer une équipe au quotidien ?

### REJOIGNEZ NOUS

REPARECO vous propose une franchise **INNOVANTE**, **DYNAMIQUE** et **AMBITIEUSE**.  
Rejoignez nos équipes et formez vous. Être franchisé **REPARECO** c'est l'ambition de devenir un entrepreneur différent.

+ de **30 000 clients**  
nous ont déjà fait confiance



Plusieurs **reportages TV**  
sur le concept **REPARECO** et des  
articles disponibles sur internet

**REPARECO, C'EST LE PARTENARIAT  
DE VOTRE RÉUSSITE**



LES PROS DU SELF AUTO

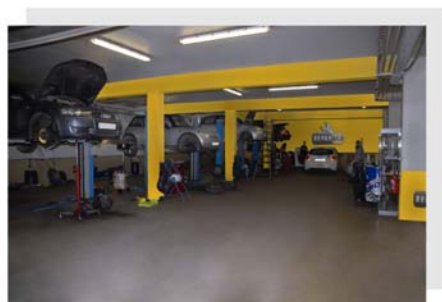
## 2 | PRÉSENTATION

### REPARECO, LEADER DANS LA LOCATION DE PONT

Créée en 2007, **REPARECO** est une enseigne de garage automobile offrant 2 services différents sur le marché de l'entretien et la réparation automobile. Formule **CLASSIQUE** et Formule **LOCATION DE PONT**.

#### REPARECO LES PROS DU SELF AUTO

Grâce à notre concept unique de **Location de pont** au service des particuliers, nous sommes devenus une référence dans le secteur en plein essor de l'entretien automobile.



Rejoignez le 1er réseau  
de location de pont

De part notre **EXIGENCE** et la qualité de nos services, les avantages restent incomparables et nombreux pour nos clients. De plus, une sélection des plus grandes marques de pièces détachées apporte une plus-value à notre clientèle.

Référence sur le secteur, **REPARECO** accompagne aujourd'hui de plus en plus de candidats à travers la France. En devenant franchisé **REPARECO**, vous vous assurez un démarrage rapide et fructueux de votre activité en proposant à vos clients des produits et services de qualité.

Vous profiterez également de notre accompagnement issu d'une forte expérience dans le domaine de la réparation automobile et de la location de pont.



Un service unique de self garage  
inexistant à la concurrence !

# 3 | LE MARCHÉ

## SPÉCIALISTE ENTRETIEN ET REPARATION MULTIMARQUE

Le marché de l'entretien et de la réparation automobile est l'un des seuls qui reste en constante **CROISSANCE**.



Evolution du parc automobile Français entre 1900 et 2010 (en millions)

+ de **35 millions**  
de véhicules concernés

Avec plus de 35 millions de véhicules de plus de **9 ans de moyenne d'âge**, le marché offre d'importantes perspectives. De plus, les clients sont constamment à la recherche d'alternative à l'entretien en concession. Ils retrouvent dans nos services la formule de location de pont qui **répond à une véritable demande** en terme d'économie.

**2<sup>ème</sup>** Poste de dépense  
des ménages

**750€** par an et  
par foyer

Les garages **REPARCO** combattent les idées reçues pour permettre à leurs clients de confier l'entretien ou la réparation de leurs véhicules tout en **conservant leur garantie constructeur**.

**57 %**  
des véhicules  
ont plus de  
100 000 kms



LES PROS DU SELF AUTO

REPARCO OBSERVE UNE DÉMARCHÉ ÉCOLOGIQUE DE RECYCLAGE



# 4 | DEVENIR FRANCHISÉ

## PROFITEZ D'AVANTAGES INCOMPARABLES

La franchise **REPARECO** vous permet de débiter votre projet "clé en main", sans vous soucier des questions de création et d'installation, il vous suffit de mettre à profit votre motivation et votre disponibilité pour participer à la recherche du local et l'élaboration de votre dossier financier.

**20 000€**  
de droit d'entrée  
pour les nouveaux  
franchisés

**4,90 %** de redevance mensuelle  
**0 %** de redevance publicitaire  
**0%** de redevance internet

Pour nous assurer et garantir une complète satisfaction de votre clientèle, vous avez accès à une **formation initiale** de 4 à 12 semaines sur les produits, services et techniques de vente.

En tant que franchisé **REPARECO**, vous bénéficiez également des meilleurs prix grossistes, ainsi que tous les outils informatiques nécessaires au pilotage de votre activité. De plus, un conseiller dédié reste disponible pour vous accompagner dans vos prises de commandes quotidiennes.

**+ 20 000 €**  
de résultat en moyenne

**+ de 48%**  
de marge  
commerciale

**+ de 600 KE**  
de CA /an  
après deux ans  
d'activité



# 5 | DES ENGAGEMENTS

## UN ACCOMPAGNEMENT EXPÉRIMENTÉ

REPARECO vous propose de manière régulière des réunions d'informations pour répondre à vos questions. N'hésitez pas à nous contacter !

Aide à l'élaboration de  
votre dossier bancaire

Aide à la recherche  
de locaux

Accompagnement et  
bénéfice d'un soutien  
permanent



**CONTACTEZ-NOUS**

**01 64 38 72 27**

**[franchise@repareco.fr](mailto:franchise@repareco.fr)**

**REPARECO, LES PROS DU SELF AUTO**



LES PROS DU SELF AUTO