

Réseau national d'experts en **E**nnergies **R**enouvelables

Devenir Franchisé Atout Soleil



merci !
Atout Soleil



0811 090 123

infos@reseauatoutsoleil.com www.reseauatoutsoleil.com

Pourquoi devenir franchisé en ENR

Développement durable

Le respect de notre environnement préoccupe de plus en plus le public qui adopte aujourd'hui une démarche d'éco-citoyenneté. Les énergies renouvelables sont en plein essor et bénéficient d'un soutien gouvernemental.

En effet, la France doit se placer dès maintenant sur la trajectoire d'une division par quatre de ses émissions de gaz à effet de serre d'ici 2050, ce qui suppose un modèle de développement totalement différent de celui que nous connaissons jusqu'à présent.

Les étapes des « 3x20 » à l'horizon 2020, fixées par le Conseil européen :

Réduction de 20 % des émissions de gaz à effet de serre ou 30 % en cas d'engagement d'autres pays industrialisés,

Baisse de 20 % de la consommation d'énergie,

Proportion de 20 % des énergies renouvelables dans la consommation d'énergie.

L'ambition de ces objectifs et la très grande diversité des secteurs qui émettent des gaz à effet de serre (transports, bâtiment, industrie, agriculture, tourisme...) nécessitent la mobilisation de chacun sans exception et un programme d'actions faisant intervenir tous les leviers possibles.



0811 090 123
www.reseauatoutsoleil.com

Contexte & enjeux

Un marché en plein essor

La technologie solaire est en plein essor. Face à l'épuisement progressif des ressources énergétiques classiques, et afin de pouvoir faire face aux contraintes environnementales et écologiques grandissantes, l'Homme recherche d'autres sources énergétiques.

Aujourd'hui, la part des énergies renouvelables représente 14 % de la production d'électricité en France (essentiellement de l'hydraulique). Suite à la ratification du Protocole de Kyoto, l'objectif attribué à la France est d'atteindre 21% d'énergies renouvelables en 2010 afin de réduire les Gaz à effet de serre.

Depuis le départ, le réseau Atout Soleil est une force de proposition vers les institutionnels, les élus et une source d'information vers le public. Si nous ne pouvons, bien sûr, nous attribuer toutes les avancées qui ont eu lieu en matière d'énergies renouvelables et d'économies d'énergies, ces dernières années, nous pensons y avoir contribué. Il reste encore beaucoup à faire, l'action que nous continuons à mener est encore, heureusement, une action militante, et toutes les bonnes volontés sont donc les bienvenues.

Expert dans la conception, la réalisation, l'installation et la maintenance d'équipement, le réseau Atout Soleil s'est spécialisé dans le domaine des énergies renouvelables et durables.

À nos clients et partenaires, de la préservation de la nature, nos principaux axes nous obligent à regarder vers le futur et de toujours rester à la pointe de l'innovation.



merci !
Atout Soleil



0811 090 123
www.reseauatoutsoleil.com

La France un marché au beau fixe

Des chiffres prometteurs

Un marché de 35.5 MW raccordés en 2007, 68 en 2008 et 134 au 30 juin 2009*.

Une puissance moyenne raccordée de 3.7 kw en 2007, contre 3.2 KW en 2006

Un tarif de rachat très incitatif de 0.57 € quand les panneaux sont intégrés au bâti.

Un marché des PAC de 152500 installés, contre 45655 au cours des 4 premiers mois de 2009.

La France est le 2ème marché du PAC derrière la Suède. Source Enerplan

*France métropolitaine et collectivités d'Outre-Mer, source Enerplan

Un marché porteur

Le marché des énergies renouvelables en France se développe de plus en plus. Il connaît un essor, notamment grâce aux aides financières proposées par l'Etat et les différentes collectivités territoriales et bénéficie ainsi d'une très large marge de progression.



merci !
AtoutSoleil



0811 090 123
www.reseauatoutsoleil.com

Evolution

Un marché considérable

Signe que la lutte contre le réchauffement climatique est passée à une phase active, les énergies renouvelables intéressent non seulement l'opinion publique et les décideurs politiques, mais aussi les chercheurs, les industriels, les bâtisseurs et les investisseurs.

Autre symbole de cette évolution: les thématiques des congrès et conférences sont désormais centrées non plus sur la dénonciation du problème, mais sur la recherche de solutions.

La réduction des gaz à effet de serre n'est plus une utopie écologiste, mais une nécessité, c'est aussi un marché considérable. L'Union européenne a prévu d'y consacrer 30 millions d'euros à travers le programme Feder (Fonds européen de développement régional)

**Les énergies renouvelables
représentent actuellement
près de 75000 emplois en
France, et 200 000 d'ici 2020.**



0811 090 123
www.reseauatoutsoleil.com

Connaître le réseau



0811 090 123

www.reseauatoutsoleil.com

Le réseau Atout Soleil

Un réseau de franchise national destiné au marché des particuliers :

Le réseau de franchise s'étend au niveau national avec pour but de répondre à la demande des particuliers.

A ce jour 20 départements couverts et 10 en cours de validation

Une distribution nationale:

Une méthodologie dans les achats qui permet de vous garantir un approvisionnement en quantité et de qualité.

Une plate forme de téléprospection :

Nous vous proposons les services de plateforme de téléprospection, d'achat de RDV de type Quotatis ou équivalent, et de la formation de vos commerciaux à la prise de RDV téléphonique.

Un service de communication :

Un service dédié s'occupe de la communication du réseau au niveau national et régional.



merci !
Atout Soleil



0811 090 123
www.reseauatoutsoleil.com

Le réseau Atout Soleil

Depuis sa création le Réseau Atout Soleil a toujours eu l'ambition de devenir un acteur majeur sur le marché afin de permettre au grand public de passer aux énergies renouvelables, et ainsi ensemble, œuvrer pour la préservation de la planète.

Les Objectifs du Réseau Atout Soleil

Accroître ses activités dans le domaine des énergies renouvelables et du développement durable, sur l'ensemble du territoire.

Mettre à la disposition de sa clientèle, son expertise dans l'étude, la conception, la réalisation et le suivi de tout projet individuel, collectif, privé ou public de système d'énergies renouvelables.

Accompagner nos franchisés dans toutes les démarches commerciales, administratives et techniques pour une réussite totale de leur projet.

Notre but est de mettre en place des franchisés au niveau national, qui relais auprès des particuliers.

Cette démarche doit nous permettre de tisser une toile sur la France, et de vous faire profiter de l'effet de masse en terme d'achat, de retombée et de notoriété.



0811 090 123
www.reseauatoutsoleil.com

Le réseau Atout Soleil suite

Devenir franchisé Atout Soleil c'est l'assurance :

- d'un produit exclusif siglé Atout Soleil
- d'un secteur géographique protégé
- d'une assistance complète
- d'un développement durable
- de l'identification d'un fournisseur qui garanti un stock disponible

Pourquoi devenir franchisé ?

Pour développer votre activité sur un marché porteur.
Pour vous simplifier toutes les démarches.
Pour avoir un appui technique.
Pour garantir vos marges.



merci !
Atout Soleil



0811 090 123

www.reseauatoutsoleil.com

Les avantages

La force d'un réseau, pour l'indépendance de votre entreprise

Le franchisé est **propriétaire de son entreprise**, il est donc **juridiquement et économiquement indépendant**.

Le franchisé bénéficie de **l'image de marque** et de la réputation **de l'enseigne** par rapport au consommateur.

Le franchisé **bénéficie de la renommée du réseau**, et d'un système de **gestion commerciale conçu et expérimenté** par le franchiseur, d'où **l'économie de temps** liée à l'utilisation d'un savoir-faire existant et, d'une réduction du risque financier.

Le franchisé bénéficie de **l'avantage compétitif** dû à la synergie économique du réseau d'une part et à la capacité d'innovation du franchiseur d'autre part.

Le franchisé accède à une **maîtrise professionnelle supérieure** à celle de l'homme de métier isolé grâce à la **formation, à l'assistance, aux conseils permanents** et aux outils pédagogiques mis à sa disposition.

Le franchisé bénéficie d'une **meilleure rentabilité des capitaux investis**, par rapport au commerçant isolé grâce à l'optimisation des capitaux investis, et aux économies d'échelle permises par la standardisation des opérations.



merci !
Atout Soleil



0811 090 123

Les exigences

La force d'un réseau, une stratégie définie

Le franchisé est tenu d'**appliquer la stratégie commerciale** du franchiseur.

Le franchisé est tenu de **respecter les normes du concept** et les **standards de qualité**.

Le franchisé est obligé de **suivre l'évolution du concept et du savoir-faire**.

Le franchisé a l'obligation de **s'approvisionner auprès du franchiseur** ou des fournisseurs référencés.

Le franchisé est tenu de rétribuer le franchiseur pour ses apports, par exemple sous forme :

De droit d'entrée, De royalties en contrepartie de :

- La licence de marque,
- L'assistance permanente,
- La formation permanente,
- La recherche et l'innovation,
- La communication.



merci !
Atout Soleil



0811 090 123

Une communication ambitieuse

Le plan-média et stratégie de communication nationale du réseau

Le médiaplanning du réseau a été établi de manière annuelle et repose :

>> d'une part sur une présence presse continue

>> et d'autre part sur une présence médiatique accrue correspondant à la montée en puissance de l'activité du réseau.

Veille stratégique

Le service de communication opère des veilles ponctuelles sur l'évolution du marché, de l'offre et surtout de la communication de la concurrence.

Cette veille s'inscrit dans le cadre de réflexions stratégiques et créatives internes et ne font pas l'objet de synthèses écrites. Par contre, les informations réglementaires concernant le marché font l'objet d'articles dans le cadre de la Newsletter.

Une pige de la communication concurrence est consultable en nos locaux.

Enfin, le réseau bénéficie d'une veille scientifique, technique et juridique via le CLER (Comité de Liaison des Energies Renouvelables).



merci !
AtoutSoleil



0811 090 123

www.reseauatoutsoleil.com

Communication

Les partenariats

Plusieurs partenariats ont été établis, afin d'apporter au réseau une représentativité, un soutien technique et des réponses à nos franchisés.

Ainsi, le Syndicat des Energies Renouvelables (SER), l'EAF Fédération de producteurs indépendants d'électricité, HESPUL association pour le développement des EnR sont d'ores et déjà acquis.

Les coûts liés aux supports de communication dédiés aux franchisés

>> Les supports édités en volume : bénéficient de tarifs en-dessous des prix du marché

>> Les supports fabriqués à l'unité sont à prix coûtant

L'avantage de passer par le service de communication du réseau par rapport à une agence traditionnelle de publicité est de ne pas payer de frais de création, de mise en page, de rédaction, d'honoraires de suivi, et de pouvoir bénéficier d'un conseil rapide et maîtrisé.



merci !
AtoutSoleil



0811 090 123
www.reseauatoutsoleil.com

Modalités financières



merci !
Atout Soleil



0811 090 123

www.reseauatoutsoleil.com

Condition d'accès au réseau

Droit d'entrée

Droit d'entrée (payable avant toutes actions)	5000.00€
Apport personnel	5000.00€
Redevance mensuelle (payable après le 6ème mois)	650.00€
Redevance publicitaire (payable après le 6ème mois)	450.00€
Investissement global	10 000.00€
CA réalisable après 2 ans	400 000.00€
Type de contrat	Franchise
Surface moyenne	0m ² home office
Aide au financement	oui



merci !
Atout Soleil



0811 090 123
www.reseauatoutsoleil.com

Pack administratif obligatoire

Qu'est ce que le pack administratif ?

Le pack administratif est l'outil indispensable pour commencer son activité commerciale mais aussi administrative. Il s'agit de l'ensemble des documents utiles au commercial pour effectuer une vente, book, déballer, plan de vente, support informatique, documents administratif.

CD administratif avec les dossiers et documents administratifs	
Dossier de financement	
1 book de procédure administrative	
10 dossiers de présentation du Réseau Atout Soleil et de votre société	
10 panneaux chantiers	
Cd commercial avec le book des commerciaux, photos des installations, présentation du Réseau Atout Soleil	
1 book papier	
TOTAL	1200.00€



Pack imprimerie obligatoire

2 liasses de bon de commande autocopiant de 20 exemplaires	
500 cartes de visite	
200 plaquettes commerciales	
TOTAL (droit à l'image et création)	850 € HT



Matériel informatique (Option)

1 Ordinateur fixe	1490 € HT
1 Ordinateur portable	790 € HT
Soft et logiciels adaptés	890 € HT
TOTAL	3 170€ HT



merci !
Atout Soleil



0811 090 123
www.reseauatoutsoleil.com

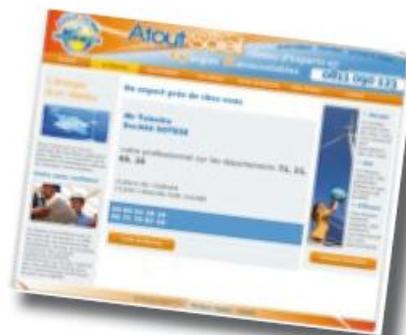
Les différentes prestations

Création d'une page web

Mise à jour de vos coordonnées sur le site internet du Réseau Atout Soleil
www.reseauatoutsoleil.com

TOTAL

490 € HT



Marquage de véhicule (option)

Frais technique

TOTAL

480 € HT



merci !
Atout Soleil



0811 090 123
www.reseauatoutsoleil.com

Pour plus d'information

- Thierry MEMBRADO
- 0811 090 123 Bureau
- 06 47 87 67 91 Mobile
- Thierry.membrado@yahoo.fr