www.idesia.fr

ensemble, GRANDISSONS

IDÉSIA
9, Square de Liège - 54500 Vandœuvre-lès-Nancy
Tél. 03 83 15 95 90 - Fax 03 83 28 19 78

SAS au capital de 30 000€ - RC NANCY B 528 468 580 00014 - Code APE : 6619B

Intermédiaire en Opérations de Banque et en Services de Paiement non exclusif. N° ORIAS : 13002314
Site web Orias : www.orias.fr. Sous le contrôle de l'ACPR (Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution)
61, rue Taitbout 75009 Paris - Assurance de Responsabilité Civile Professionnelle conforme à la législation des IOBSP.

orangegraphique.fr

POURQUOI

choisir idésia ?

Pour bénéficier d'une expérience et d'un projet

- La Société IDESIA, créée en 2003, s'appuie sur plus de 10 années de savoir-faire
- Depuis septembre 2011, date de lancement de la franchise, 21 points de vente sont répartis sur le territoire national
- Notre expertise du métier d'Intermédiaire en Opérations de Banque nous permet de détenir les accords avec tous les acteurs majeurs du regroupement de crédits

POURQUOI

choisir idésia ?

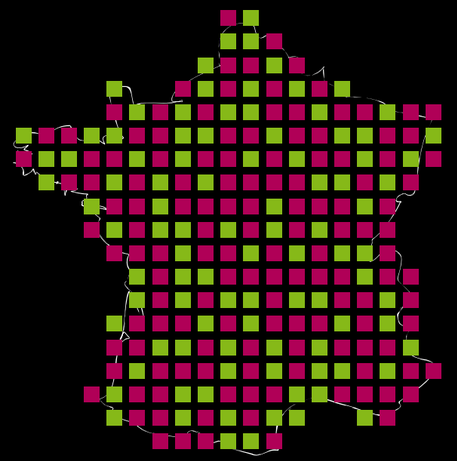
Pour défendre un métier et des valeurs

- Vous développez votre territoire, fidélisez et animez votre réseau de prescripteurs
- Vous aidez vos clients à trouver une solution durable à leur situation financière délicate
- Vous alliez proximité, professionnalisme et respect des engagements

POURQUOI

choisir idésia ?

- **Idésia s’est aujourd’hui plus de 2 500 prescripteurs qui nous font confiance**



- **Devenir franchisé IDESIA, c’est devenir l’ambassadeur d’une marque reconnue pour son professionnalisme. C’est également défendre ses clients pour leur donner une nouvelle chance.**

POURQUOI

devenir franchisé idésia ?

Pour profiter d'une gamme de produits complète et sur mesure

- Notre activité principale reste le regroupement de crédits plus souvent définie comme le «RACHAT DE CREDITS», pour répondre à la demande de vos clients, nous disposons de 6 solutions :

- idéhypo
- idéperso
- idésenior
- idéprojet
- idépatrimoine
- idépro

POURQUOI devenir franchisé idésia ?

idésia

- Dans le but de développer notre réseau de prescripteurs, en captant d'autres profils d'indicateurs, nous avons formalisé avec nos partenaires un produit hypothécaire libre : idélibre

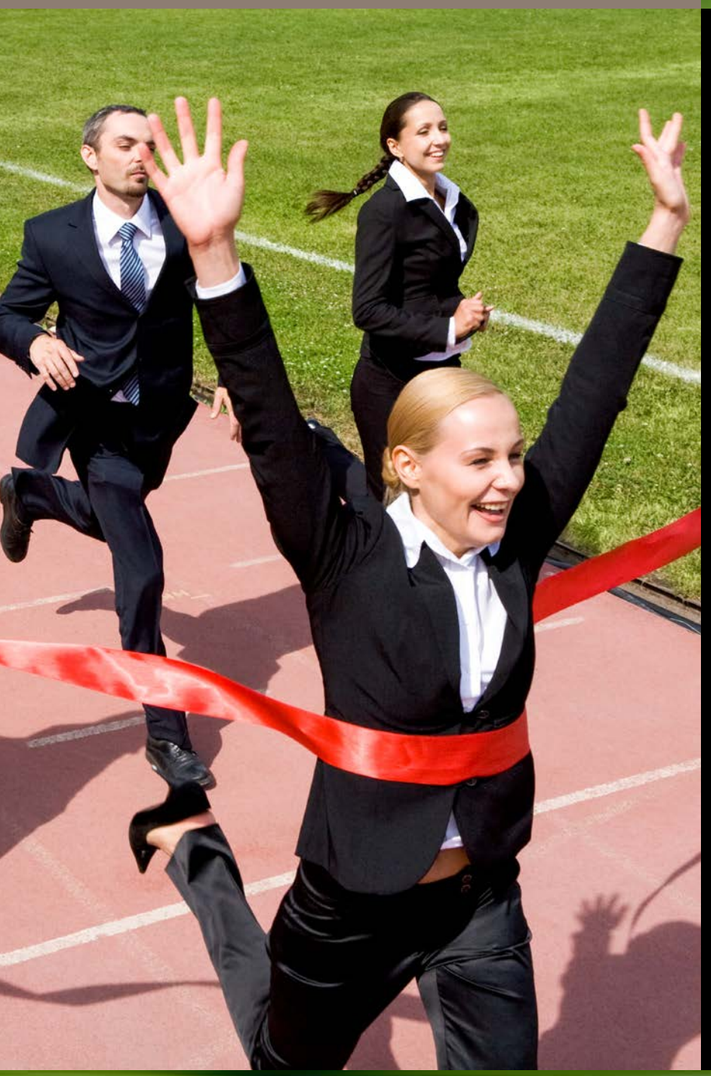
- Nous avons conclu un nouveau partenariat afin de commercialiser du crédit affecté :
  - Prêt auto-moto
  - Prêt travaux et rénovation de l'habitat
  - Prêt loisirs
  - Prêt travaux économie d'énergie

  Toutes ces solutions, sont les dérivés d'un seul produit : idéconso

- Le portage de bien : ultime solution pour préserver le bien lorsque toutes les tentatives de regroupement de crédits ont échoué. idéremere

POURQUOI

devenir franchisé idésia ?



idésia

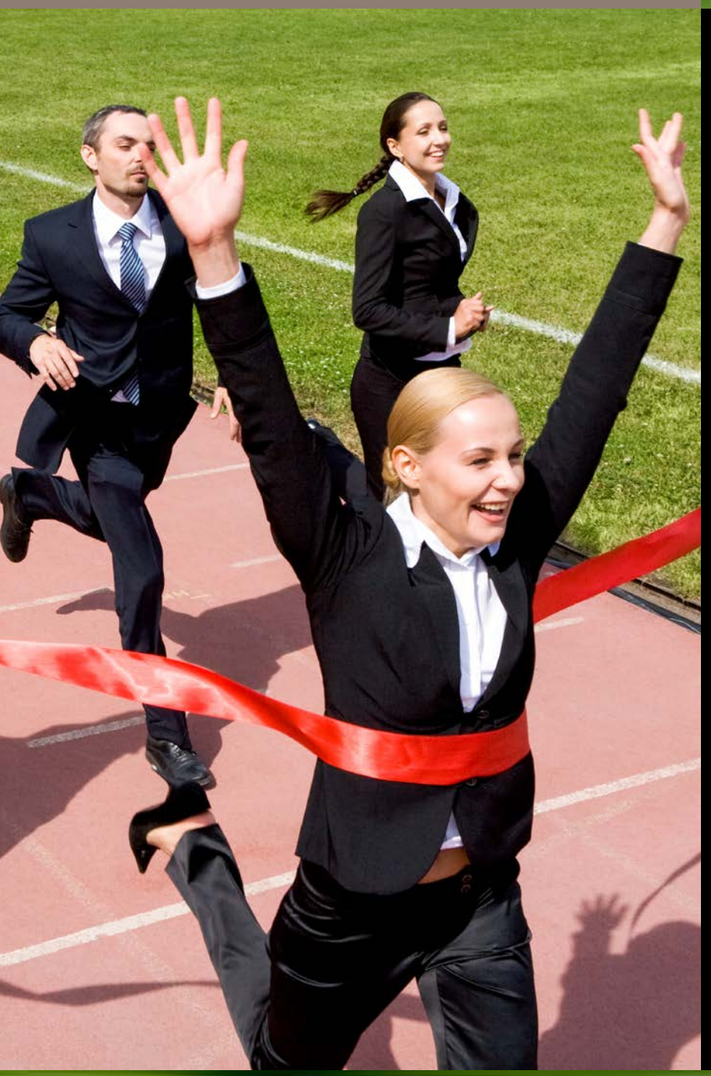
Pour partager une réelle culture du partenariat et un concept « gagnant-gagnant »

Sur le plan relationnel :
Vous êtes en lien constant avec le franchiseur et ce, grâce à la plateforme centralisatrice de traitement de vos dossiers. Selon vos besoins, un animateur vous accompagne en « fil-rouge ».

Sur nos engagements :
Vous profitez d'une exclusivité territoriale.

Sur votre statut :
Vous disposez d'un statut de « mandataire non exclusif », donc vous êtes en rapport direct avec les partenaires bancaires.

POURQUOI devenir franchisé idésia ?



Sur le plan financier :

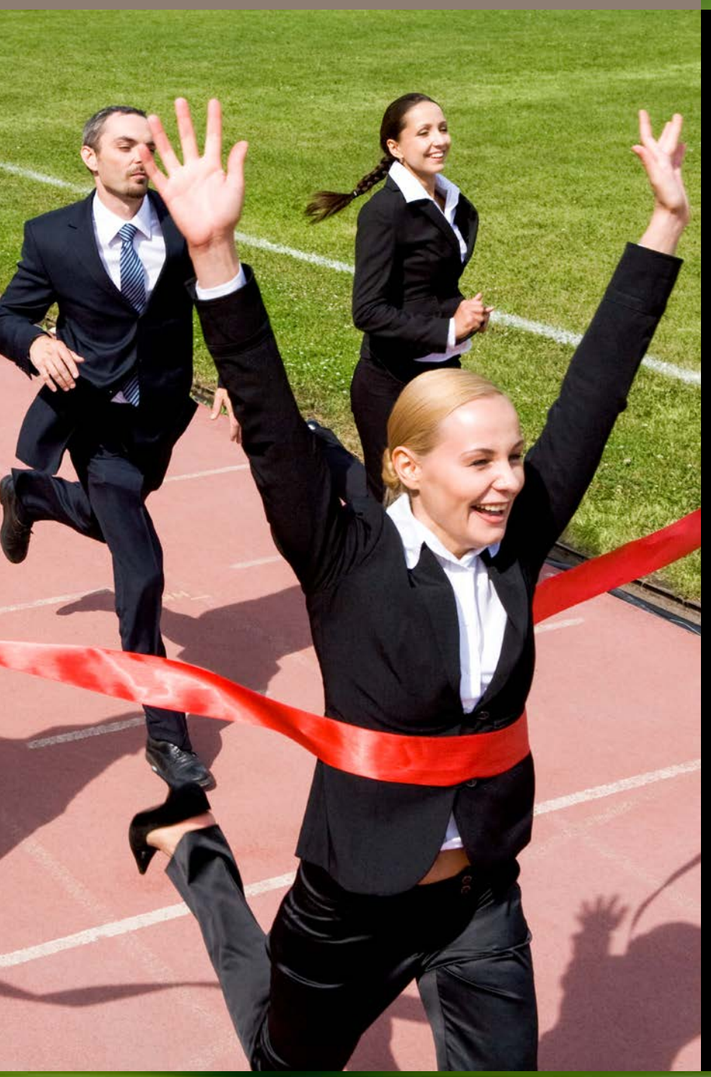
- En disposant d'une équipe d'analystes, qui prend en charge toute la partie « back-office » de la gestion de vos dossiers, vous vous concentrez sur l'essentiel, c'est-à-dire le développement de votre chiffre d'affaires sur votre territoire.

- Vous êtes directement mandatés par nos partenaires bancaires, cela vous confère la possibilité d'établir des contrats d'indicateurs de noms ou de mandataires : réelle plus-value pour votre Société.

- Pour chaque dossier financé, vous percevez :
  - 100% des honoraires
  - 100% du commissionnement bancaire (le cas échéant)
  - 100% des commissions assurance emprunteur, si vous disposez de cette capacité professionnelle.

POURQUOI

devenir franchisé idésia ?



idésia

La grande nouveauté sur le système de franchise collaboratif

IDESIA est le 1er réseau de franchisés proposant un système autant axé sur la valeur «PARTAGE»

L'entrée des 3 premiers franchisés au capital de la maison mère est officialisée depuis 2016 et donc le groupe IDESIA devient ainsi la 1ère franchise en crédit à mettre en place un système aussi collaboratif.

Nous sommes convaincus que demain l'intelligence collective sera au cœur de la réussite des réseaux d'indépendants. Il nous fallait être capable de susciter l'adhésion et l'implication au-delà d'une simple relation de franchise. Nous avons cette volonté de cultiver la notion de cohésion qui sera la fondation de la performance économique du réseau IDESIA.

Le nouveau système favorise donc le collectif et conforte les liens entre franchisés et franchiseur. C'est aussi donner demain la possibilité à ceux qui adhèrent au concept IDESIA d'accéder à la tête de réseau. Au-delà de démontrer la cohérence et la rentabilité de son concept, cette entrée au capital de 3 franchisés du réseau démontre la volonté de l'enseigne IDESIA de partager sa réussite et d'établir avec ses franchisés un réel partenariat « gagnant-gagnant ».

POURQUOI

un service de qualité ?

idésia

Pour vous engager en toute connaissance de cause

Avant tout engagement de votre part, participez à notre stage découverte. Il vous permettra de tester le métier de franchisé et comprendre ses fondamentaux.

Pour bénéficier d'un intégration solide

Plan d'intégration de 20 jours, alternant formation théorique et stages pratiques comportant deux phases :

- la première, une période de deux à trois jours, au sein de l'un de nos points de vente ou sur l'agence pilote,
- la seconde, un accompagnement terrain d'une semaine sur votre zone de chalandise.

POURQUOI

un service de qualité ?

idésia

Pour vous aider dans votre quotidien et votre développement

Vous disposerez d'outils de gestion et de management, conçus par le franchiseur, qui se sont enrichis au fil du temps et au gré des évolutions de nos activités.

Pour vous apporter le meilleur

- Logiciel informatique *« IOB-IDESIA »* spécialement conçu pour notre activité
- La plateforme est un soutien logistique avéré. Les analystes, de part leur expérience, maîtrisent parfaitement les critères d'acceptation et les usages de nos mandants
- Partenariats « V.I.P » avec tous les acteurs majeurs du regroupement de crédits.

Idésia s'est entourée d'experts reconnus pour développer son projet de Franchise et favoriser le succès de ses franchisés.

FRANCHISE management

I.O.B.

Filor avocats

POURQUOI

pas vous ?

idésia

- **Un contrat de 5 ans**

- **Un investissement initial de 60 000 €**
  - **Dont un apport personnel de 23 000 €** €
  - **Un droit d'entrée de 20 000 €**
    (droit d'utilisation de la marque, exclusivité territoriale, formation initiale…)

POURQUOI

pas vous ?

idésia

8 étapes pour devenir franchisé

- Complétude du questionnaire de candidature
- Nous prenons date pour un entretien au siège et pour votre stage découverte
- Nous vous remettons le document d'information précontractuelle
- Vous décidez de vous engager dans une réelle culture du partenariat avec Idésia
- Le comité de direction valide votre intégration au sein du réseau
- Vous réalisez votre étude de marché local avec notre soutien
- Vous suivez le parcours de formation et d'intégration Idésia
- Vous lancez votre activité avec l'accompagnement d'un animateur Idésia