



## Développement de l'enseigne ABC immodiag

### Sommaire :

Le recrutement de franchisé par Philippe Lefebvre de la société **ST Developments**.

Nous savions que le démarrage du développement de l'enseigne ABC Immodiag serait plus long que d'autres enseignes que nous accompagnons car il existe un grand nombre de sociétés, mais 95% des entreprises existantes ont moins de 2 salariés. Seulement 5% des entreprises ont de 3 à 8 salariés!

L'APCE s'inspire des CA des géomètres experts pour estimer le montant des recettes annuelles d'une entreprise de diagnostics immobiliers à 167 111 € sur un échantillon de 538 cabinets. Il est difficile de faire comprendre à des candidats, qu'un créateur ne connaissant absolument pas ce marché, devra et réalisera en troisième année d'activité, plus de 600 000 € de CA avec **ABC Immodiag** !

C'est la raison pour laquelle nous ne cherchons pas de techniciens (il y en a

plein sur le marché qui sont déjà formés), mais des candidats ayant un sens relationnel important, capables de construire très rapidement des centres de profits pour prendre 40% du marché comme réalisé à Nantes.



**ABC Immodiag** arrive en région parisienne. Jean-Jacques était chargé d'affaires domaniales et immobilières chez Air France. Son désir d'entreprendre et de travailler en partenariat, sa courtoisie et sa gentillesse en feront un homme redoutable sur le terrain, et un franchisé idéal.



### La communication ABC immodiag

Document réalisé par  
ST Developments

diagnostics techniques expertises immobilières

Votre diagnostic à votre peinture !

www.abc-immodiag.com

7 boulevard Joliot Curie 44200 NANTES  
Tél : 02 40 58 06 21

Cueillez un produit d'exception...

...ABC Immodiag prospecte le marché pour récolter le meilleur !